

証券コード:7157



LIFENET

LIFENET INSURANCE COMPANY

**2013年度
第3四半期決算
参考資料**

ライフネット生命保険株式会社

2014年2月14日

1. 中期計画の進捗状況

2. 2013年度3Q決算ハイライト

3. 新契約の成長のための取組み

中期計画の骨子：経営目標

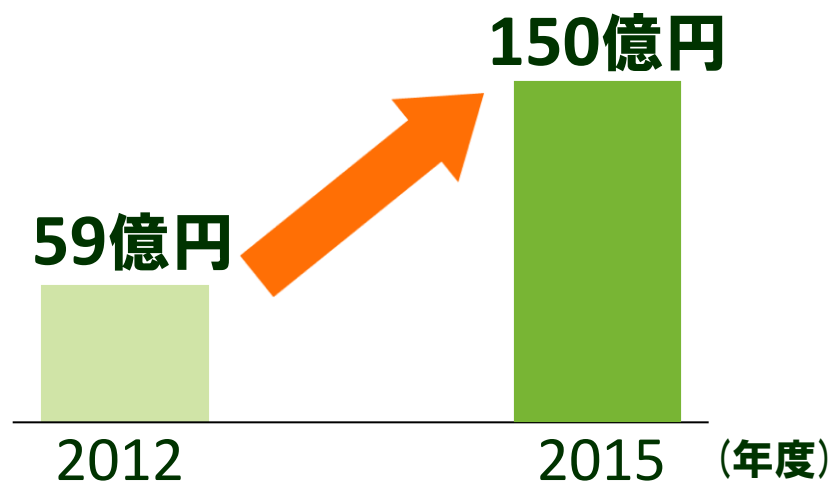
LIFENET 2015

新しい商品・サービスの提供を通じて生命保険の未来を創り出す「変革者」として、ステークホルダーの共感を集め、ネット生保 No.1の持続的成長を実現する

経営目標

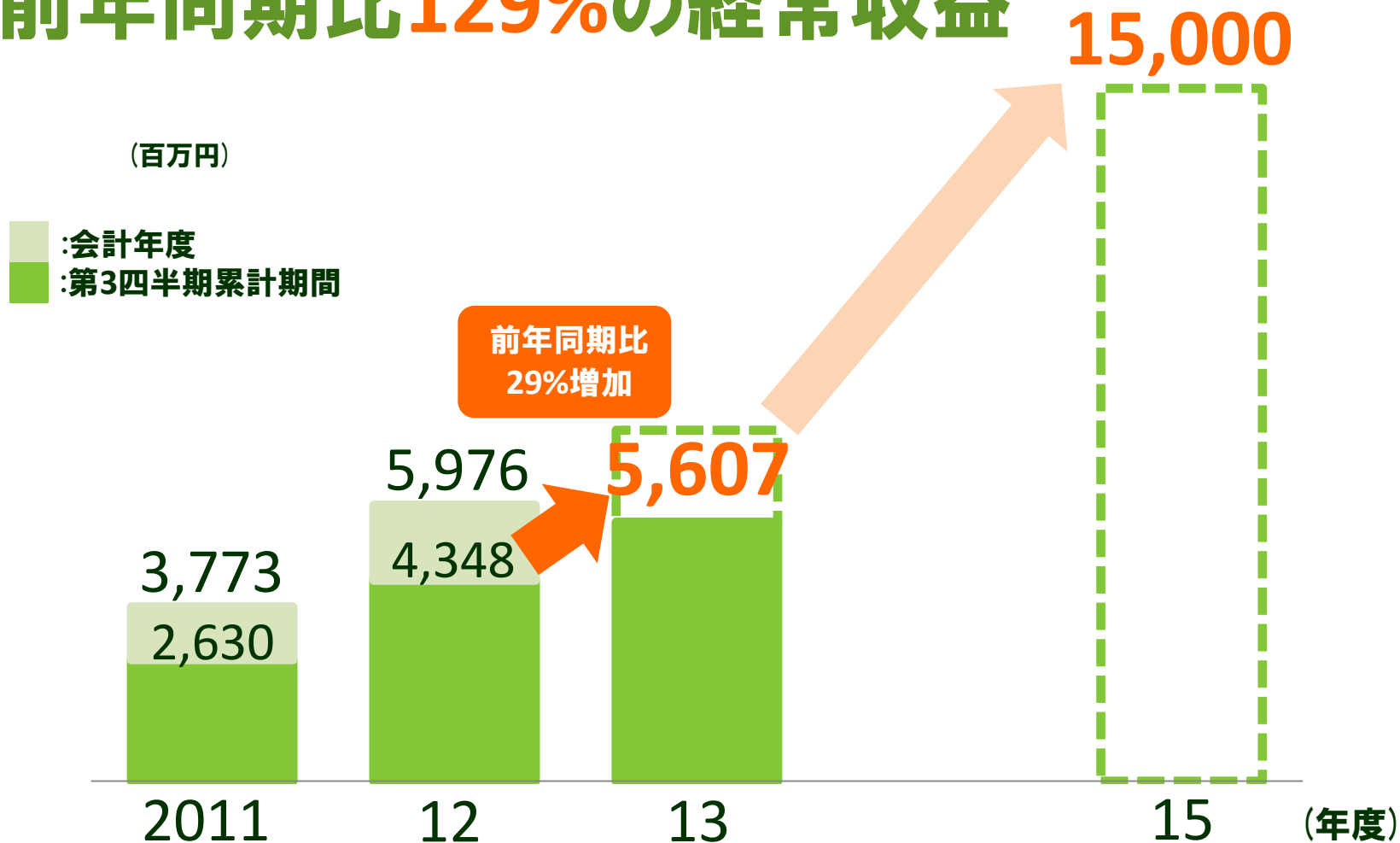
- ◆ 経常収益 **150億円**
- ◆ 会計損益 **黒字化**

(保険業法第113条繰延資産償却費考慮前経常損益ベース)



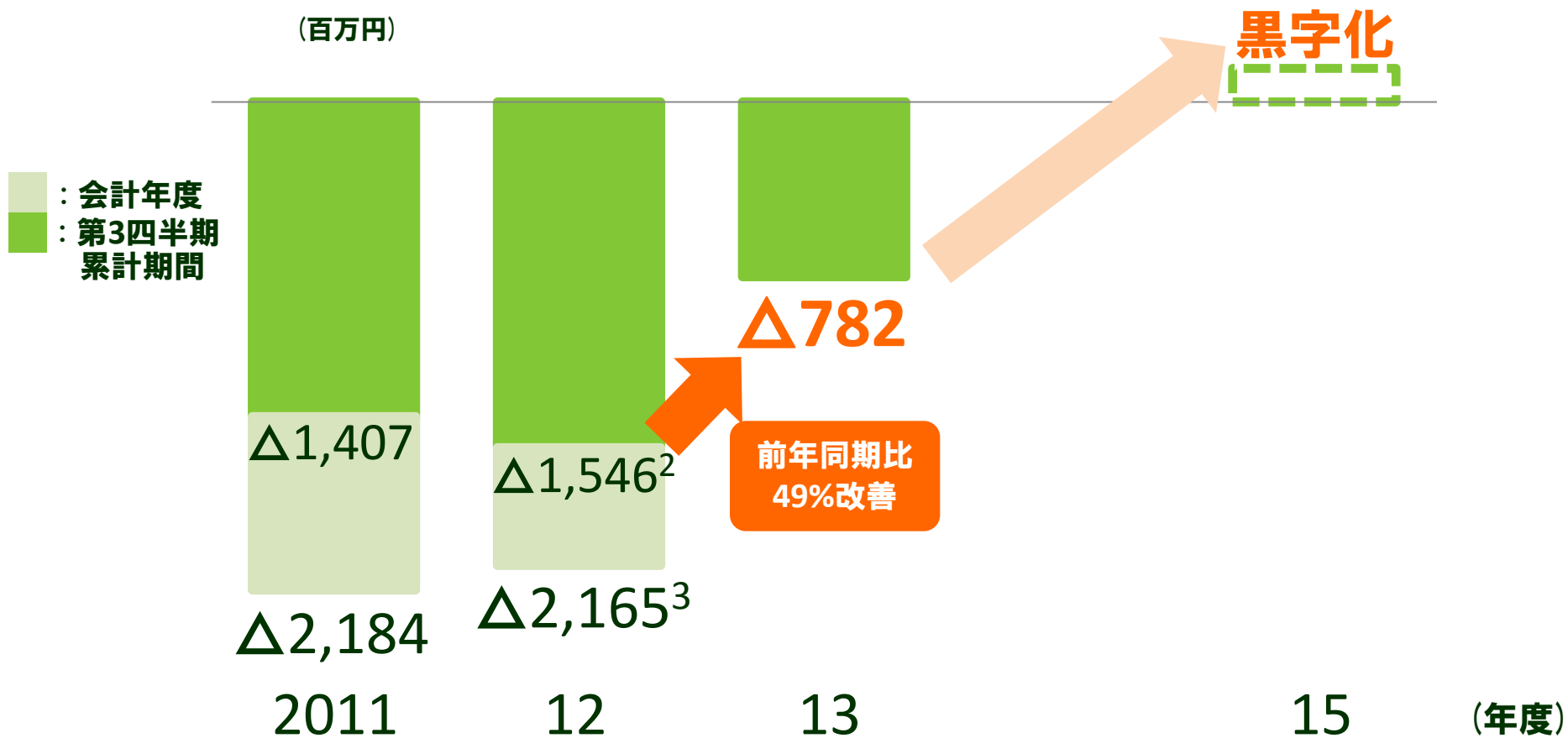
中期計画の進捗状況(経常収益)

- 経常収益150億円を目指し、
前年同期比**129%**の経常収益



中期計画の進捗状況(経常損益¹)

■ 実質的な黒字化に向けて、経常収益の継続的な成長と生産性の改善を図る



1. 保険業法第113条繰延資産考慮前経常損益
2. 責任準備金の算出方法変更の影響額445百万円を除く
3. 責任準備金の算出方法変更の影響額501百万円を除く

目次

1. 中期計画の進捗状況

2. 2013年度3Q決算ハイライト

3. 新契約の成長のための取組み

2013年度3Q決算サマリー



(百万円)

	2012/3Q (累計)	2013/3Q (累計)	前年同期比
新契約件数(件)	44,485	36,981	83.1%
保有契約件数(件)	155,947	197,097	126.4%
経常収益	4,348	5,607	128.9%
事業費	3,750	3,038	81.0%
経常損益 ¹	△1,546 ²	△782	-
営業キャッシュ・フロー	△201	1,373	-
危険差益	771 ²	876	113.7%

1. 保険業法第113条繰延資産考慮前経常損益

2. 責任準備金の算出方法変更の影響額445百万円を除く

2013年度3Q決算のポイント

中期計画への着実な歩み

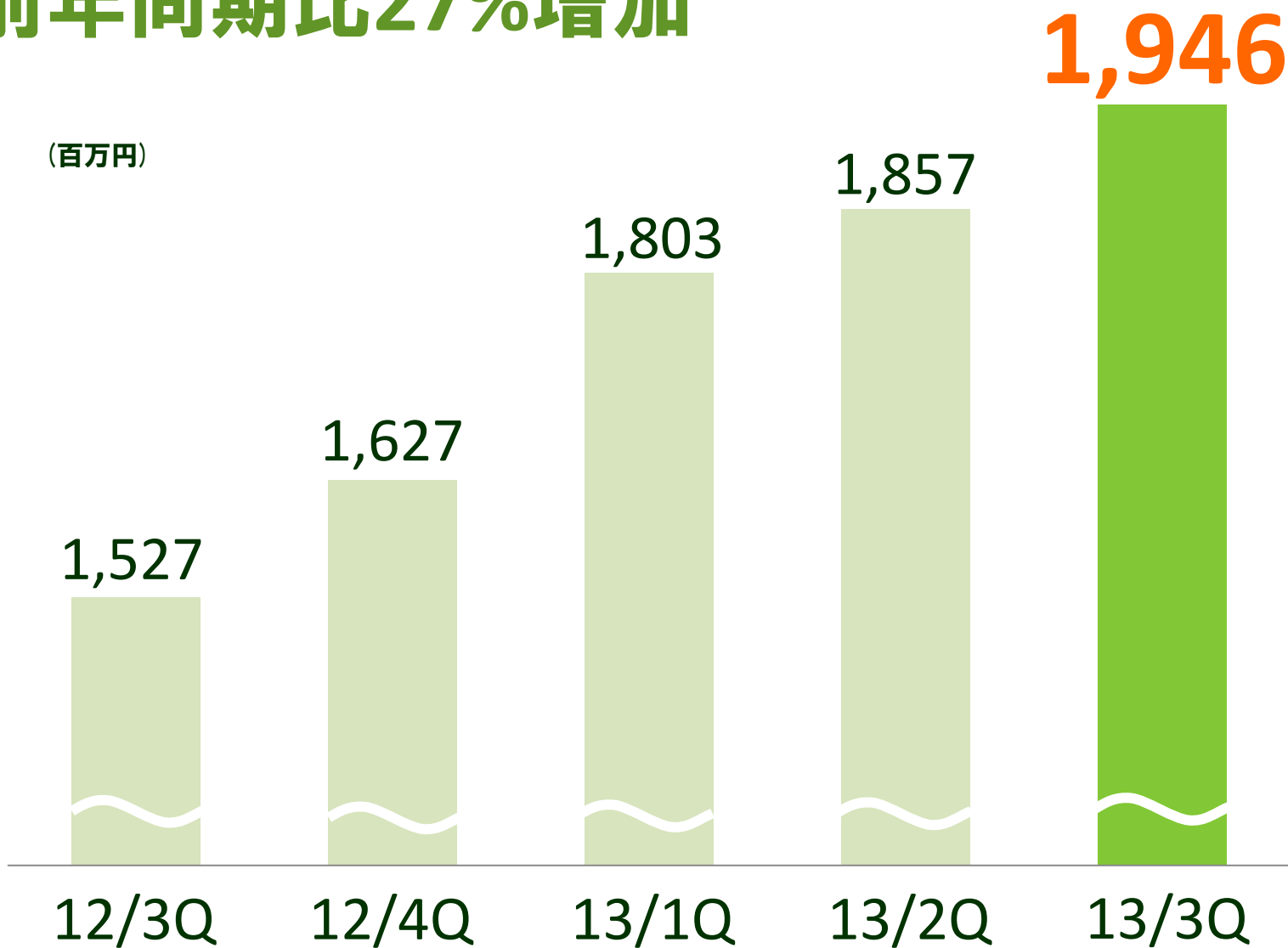
- 経常収益の伸長
- 113条考慮前の経常損失の縮小
- 事業費のコントロール
- 営業キャッシュ・フローの黒字の継続
- 危険差益の着実な計上

直面している課題

- 新契約件数の前年同期比減少傾向

經常收益(四半期)

■ 前年同期比27%増加



保有契約件数(四半期)

2月12日に保有契約件数20万件突破



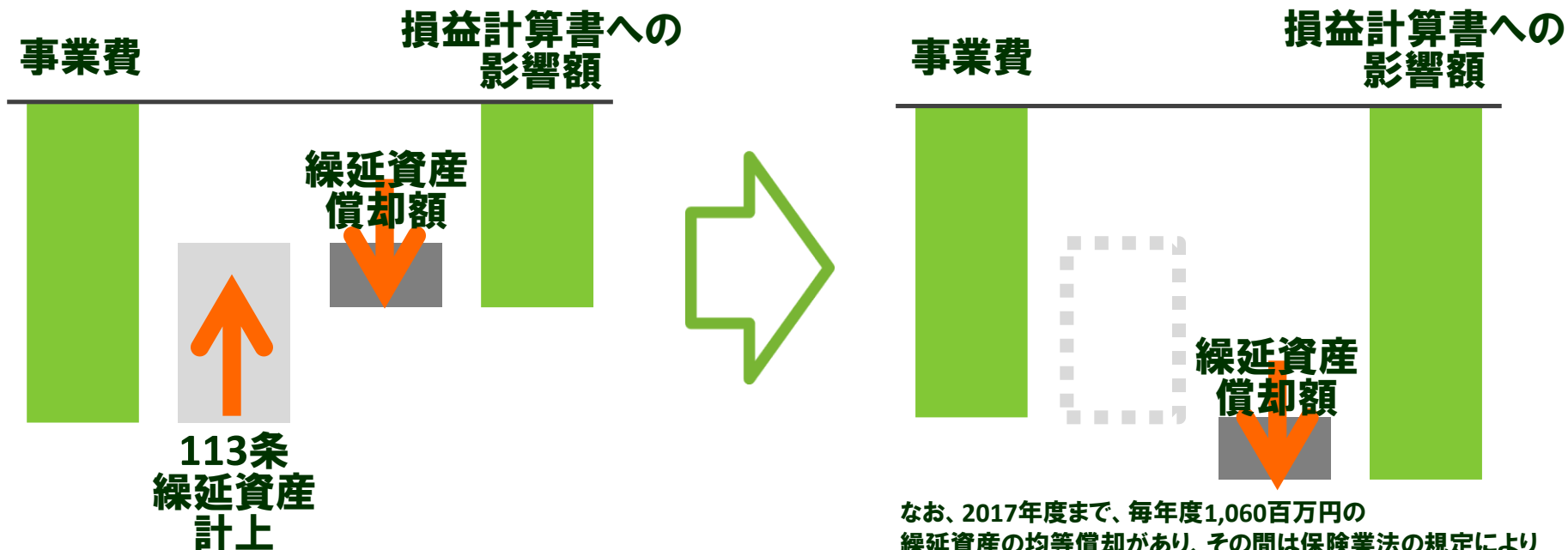
保険業法第113条繰延資産の償却

- 保険業法第113条による事業費の繰延べは
開業5年目(2012年度)までであり、
その後は、償却負担のみを計上

損益計算書へのインパクトのイメージ図(事業費と繰延資産の関係性のみを抜粋)

2012年度以前

2013年度以降2017年度まで



なお、2017年度まで、毎年度1,060百万円の繰延資産の均等償却があり、その間は保険業法の規定により剰余金の配当を行うことができません。

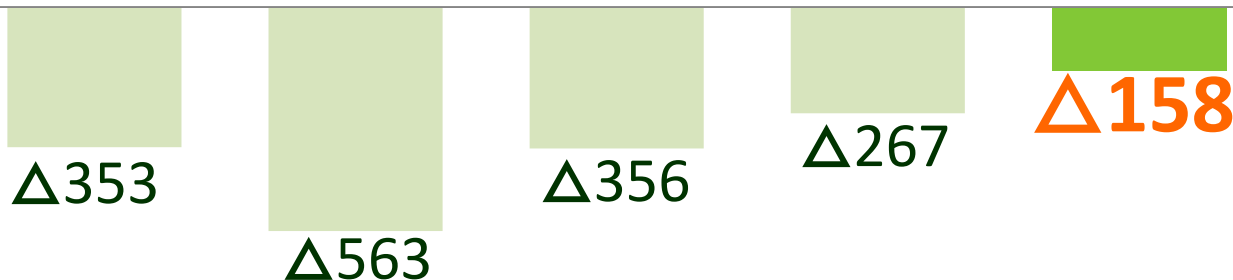
経常損益(四半期)

■ 繰延資産考慮前の経常損失は着実に縮小

(百万円)

	12/3Q ¹	12/4Q	13/1Q	13/2Q	13/3Q
113条繰延資産 考慮前経常損失	△353	△563	△356	△267	△158
113条繰延額	533	631	-	-	-
113条償却額	△271	△377	△265	△265	△265
経常損失	△91	△308	△622	△532	△423

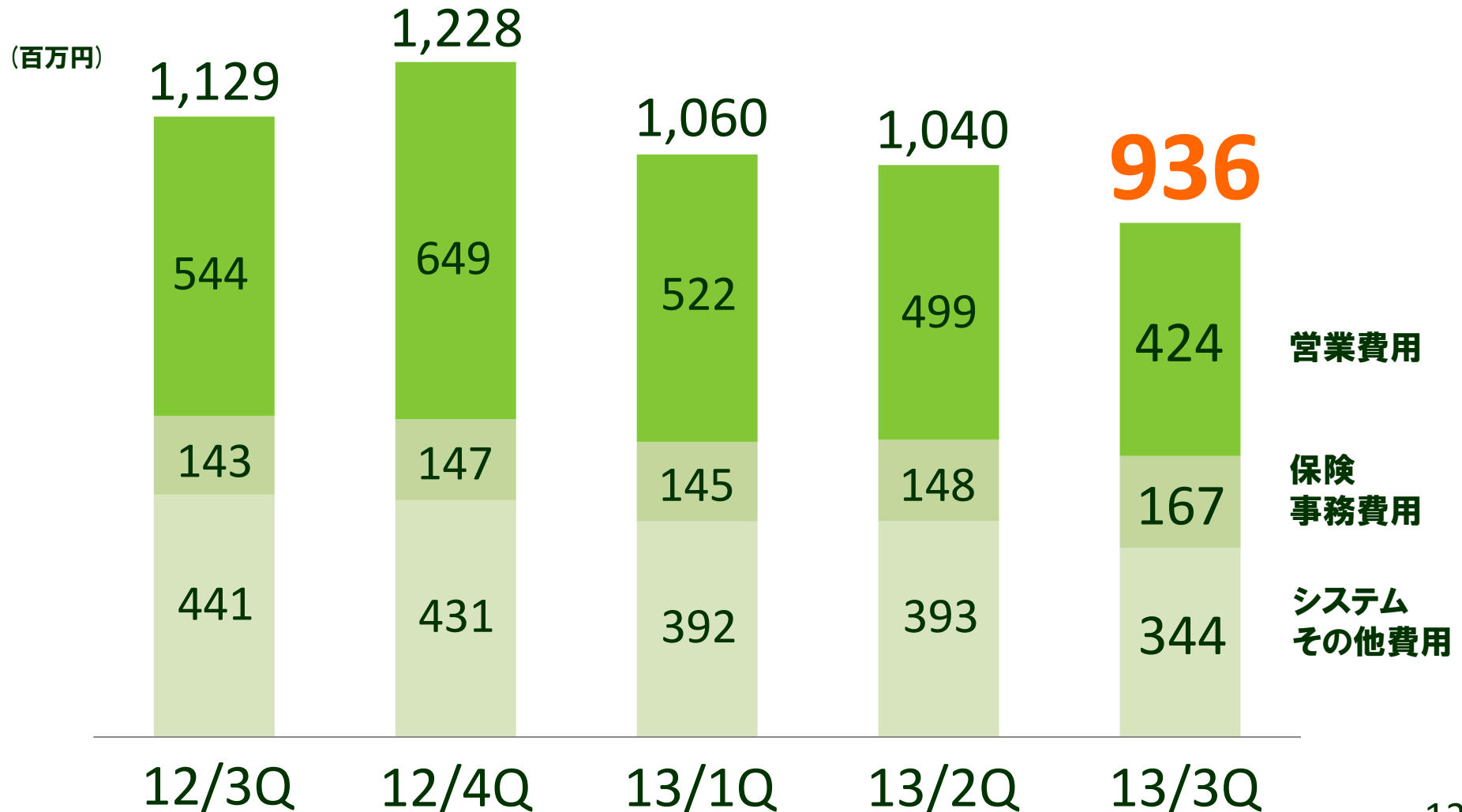
113条繰延資産考慮前経常損失
(百万円)



1. 責任準備金の算出方法変更の影響額445百万円を除く

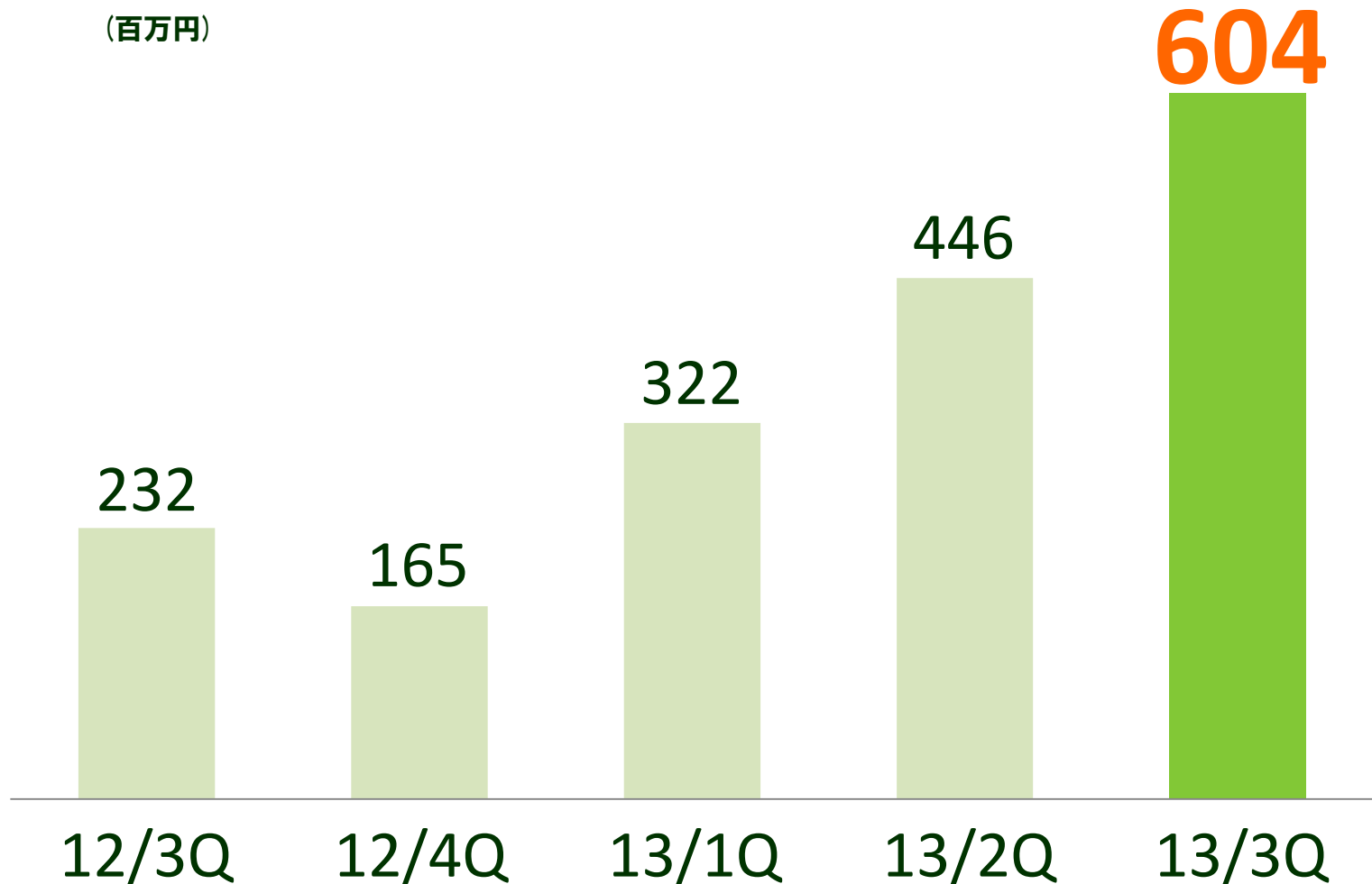
事業費(四半期)

■ 適切なコントロールにより、直近最低水準に



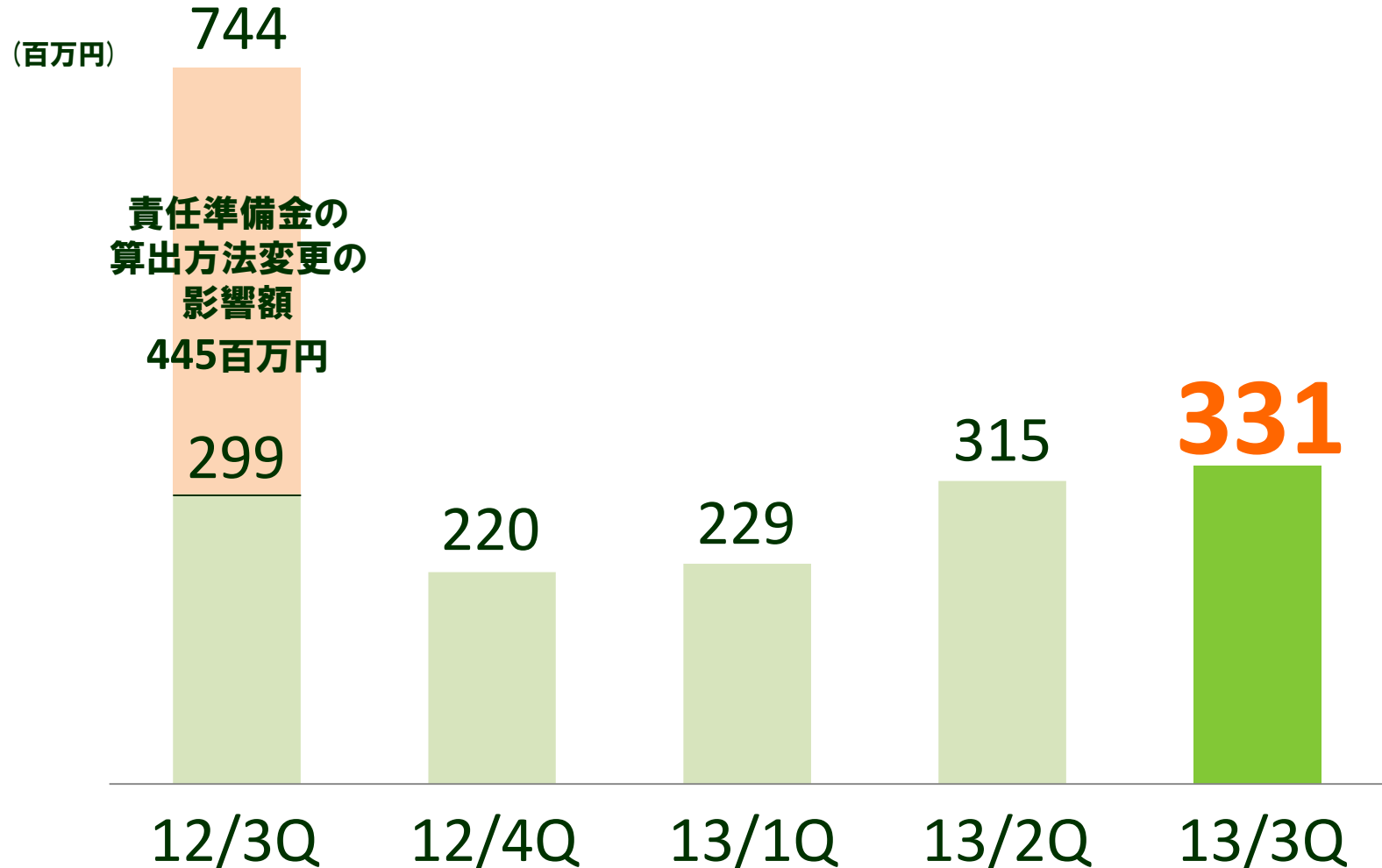
営業キャッシュ・フロー(四半期)

■ 保有契約の着実な増加による黒字定着



危険差益(四半期)

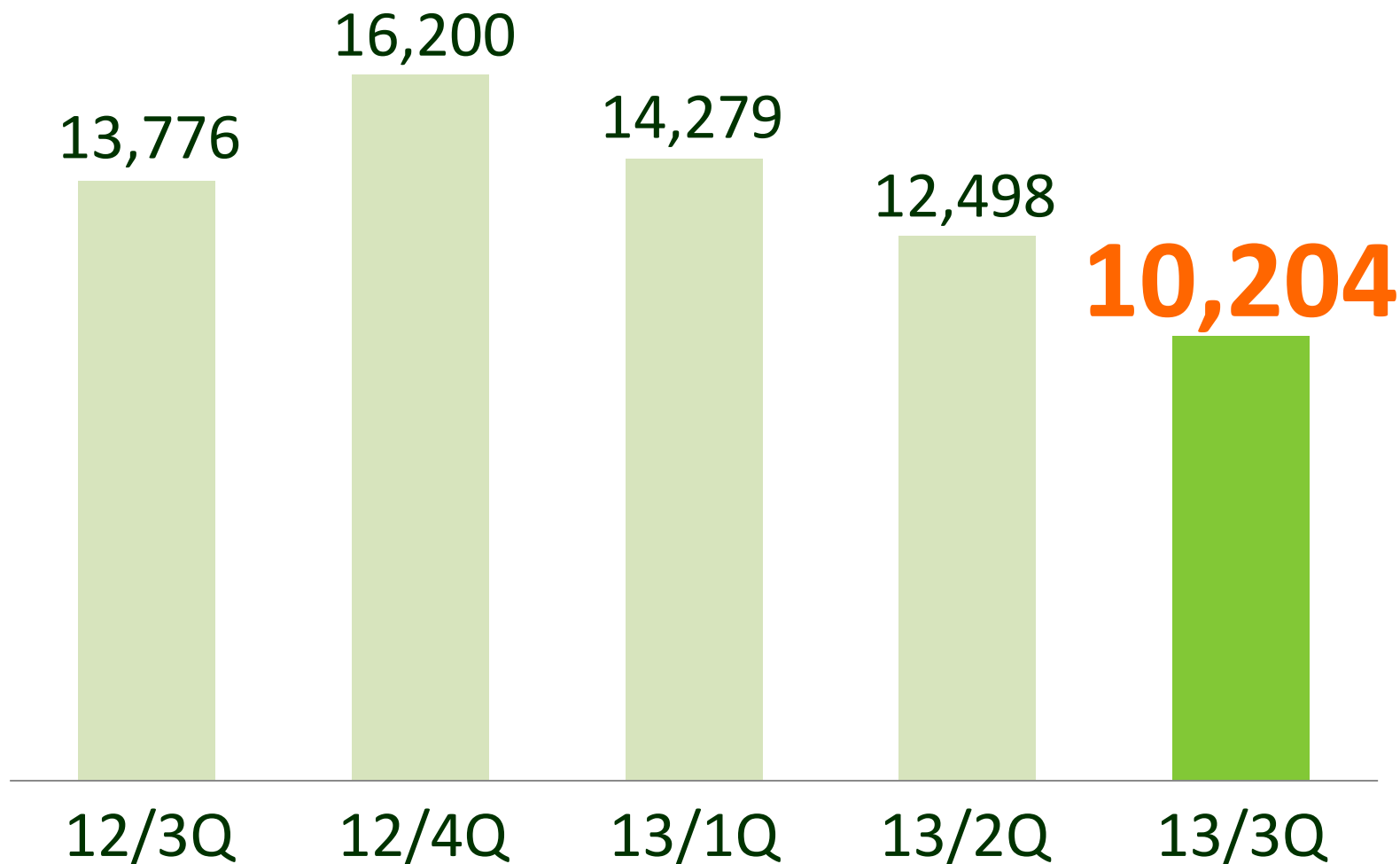
■ 保険金等支払増加も、危険差益を継続計上



新契約件数(四半期)

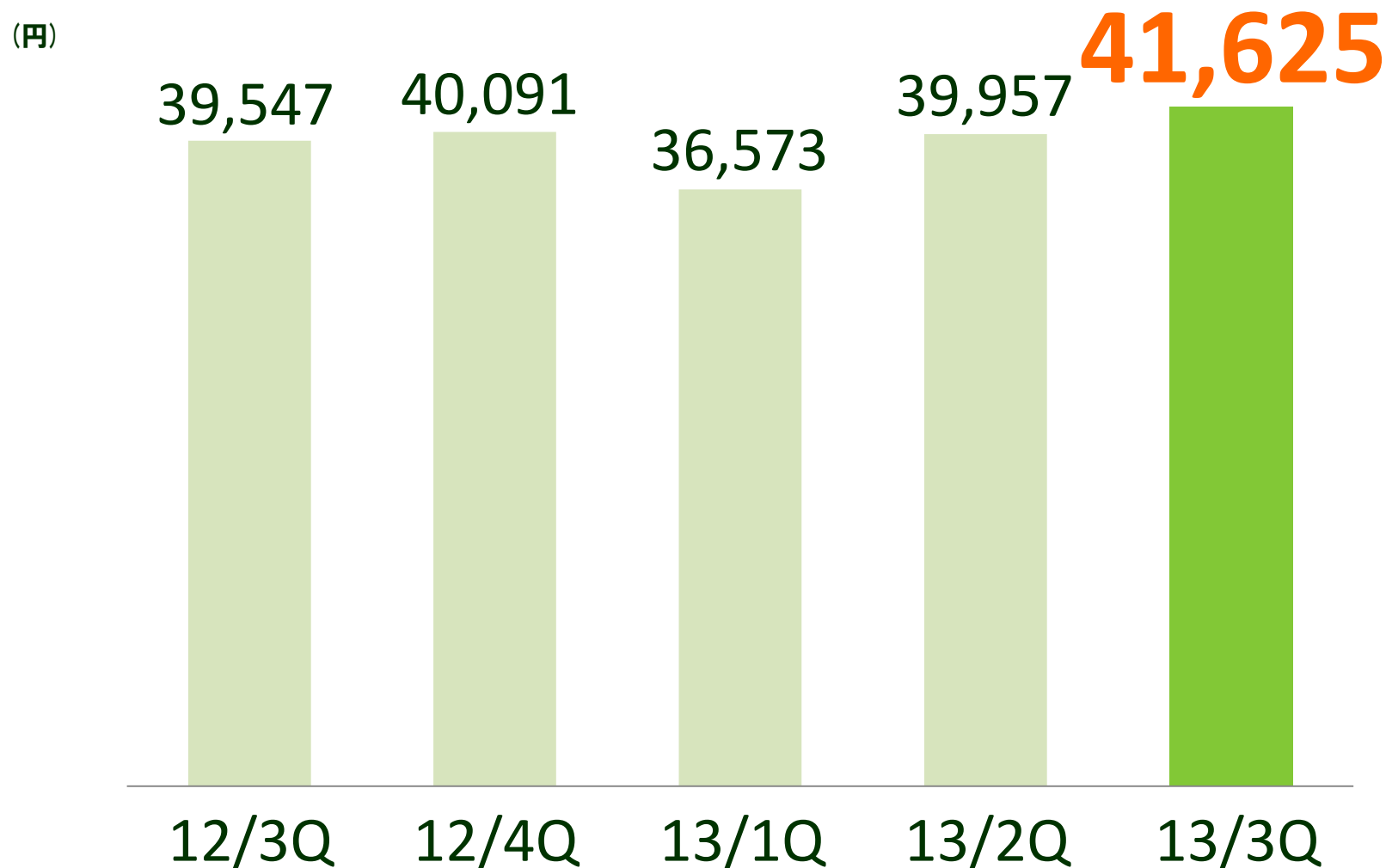
■ 前年同期比で26%減少

(件)



1件当たり営業費用(四半期)

■ 4万円前後で推移も新契約減少により増加



目次

1. 中期計画の進捗状況

2. 2013年度3Q決算ハイライト

3. 新契約の成長のための取組み

新契約の成長のための取組み

■ 各課題への対応策を着実に実行

課題	対応策
申込みまでの フォローアップの拡充	✓ プラン提案コンテンツの改善 ✓ 保険相談サービスの充実化
特定セグメントへの訴求	✓ 40代をターゲットに 保険の見直しを訴求する新CMを放映
デバイスの 変化への対応	✓ 継続的なスマホサイトの 改善等による利便性の追求
商品・サービスの 競争力強化	✓ 既存商品の改定検討 ✓ 保険金等の支払いを最短2日に短縮
支払い等に対する “不安”の払拭	✓ 給付金請求者のインタビュー掲載

保険プラン提案コンテンツの改善

■ 直感的な操作性でわずか3分間で提案

 「保険って、どう選んでいいのかわからない」

 「自分で考えるのって難しそう」

そんなあなたでも、たった**3分**間、

簡単な質問に答えるだけで

ぴったりの保険が見つかります。

一緒に探してみましよう！



ライフネット生命保険会長
保険の達人

出口 治明 の
(でくちはるあき)

ワンポイントアドバイス！



クリックで

スタート! >>>

あなたにぴったりのプラン選び

<http://www.lifenet-seimei.co.jp/lifestage/>

保険相談サービスの充実化

■ 保険プランナーによる無料保険相談スタート

当社保険プランナー

電話相談



 **0120-466133** (通話無料)

受付時間：平日10時～19時（年末年始、土曜、日曜、祝日は除く）



マイページ相談

受付は24時間いつでも

▶ **相談はこちらから**
(ID登録に進みます)



提携保険プランナー メール相談



保険相談に
乗ってほしい
提携保険プランナー
を選択してください

STEP1



相談内容を入力
してください
※なるべく細かく・詳しく
書いていただくと、
ぴったりの回答を差し上げ
ることができます

STEP2

**3営業日
以内**

(土・日曜、
祝日は除きます)



提携保険プランナー
が回答メールを
お送りします

STEP3

保険の見直しを訴求する新CM放映

■ 40代をターゲットに保険の見直しを訴求

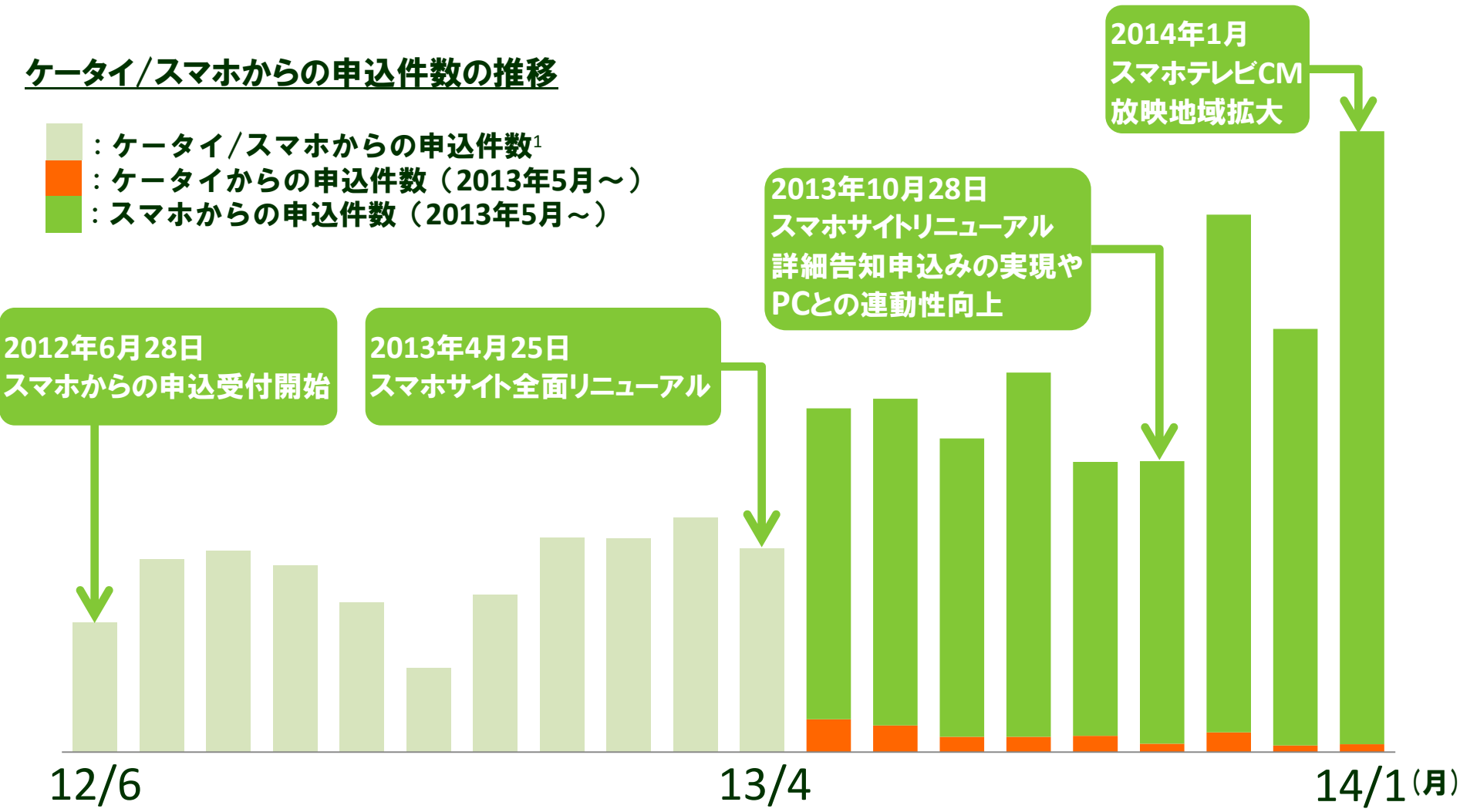


継続的なスマホサイトの改善

■ リニューアルでスマホでの申し込みが増加中

ケータイ/スマホからの申込件数の推移




- : ケータイ/スマホからの申込件数¹
- : ケータイからの申込件数 (2013年5月～)
- : スマホからの申込件数 (2013年5月～)



1. 2013年4月までは、スマホとケータイの申込件数を分類していない

商品・サービスの競争力強化

■ 商品改定の検討は着実に前進

<p>万が一に備える 死亡保障</p> 	<p>入院や治療に備える 医療保障</p>  PLUS	<p>傷病で働けない状態に備える 就業不能保障</p> 
<p>定期死亡保険 かぞくへの保険</p> <p>万が一のときに、保険金が支払われます。ご遺族の生活を守るための保険です。</p> <p>特長1 子育て世代にうれしいお手頃な保険料です</p> <p>特長2 事故でも病気でも災害でも保険金額は変わりません</p> <p>特長3 500万円～1億円まで、保険金額は幅広く設定できます</p>	<p>終身医療保険 じぶんへの保険</p> <p>差額ベッド代など、公的保障でカバーされない入院中の出費に備えられます。入院日数に応じて保障してくれる終身型の医療保険です。</p> <p style="text-align: center;">+</p> <p>定期療養保険 じぶんへの保険 プラス (がん・先進医療保障付き)</p> <p>公的保障の自己負担(入院)と入院前後の外来もカバー。しかも、がん・先進医療の保障も付いた、頼もしい定期型の保険です。</p>	<p>就業不能保険 働く人への保険</p> <p>病気などで長期間働けなくなった場合の収入を助けます。お給料代わりになる保険です。</p> <p>特長1 保険料は上がりません</p> <p>特長2 在宅療養も保障します</p> <p>特長3 毎月の給付金は非課税で、通算1億円まで支払います</p>

■ 保険金等の支払いを最短2日に短縮

給付金請求者へのインタビュー

■ 保険金等の支払いへの“不安”の払拭を図る

給付金請求者の

「ホンネ」

実際に給付金を受け取った
方に聞きました。

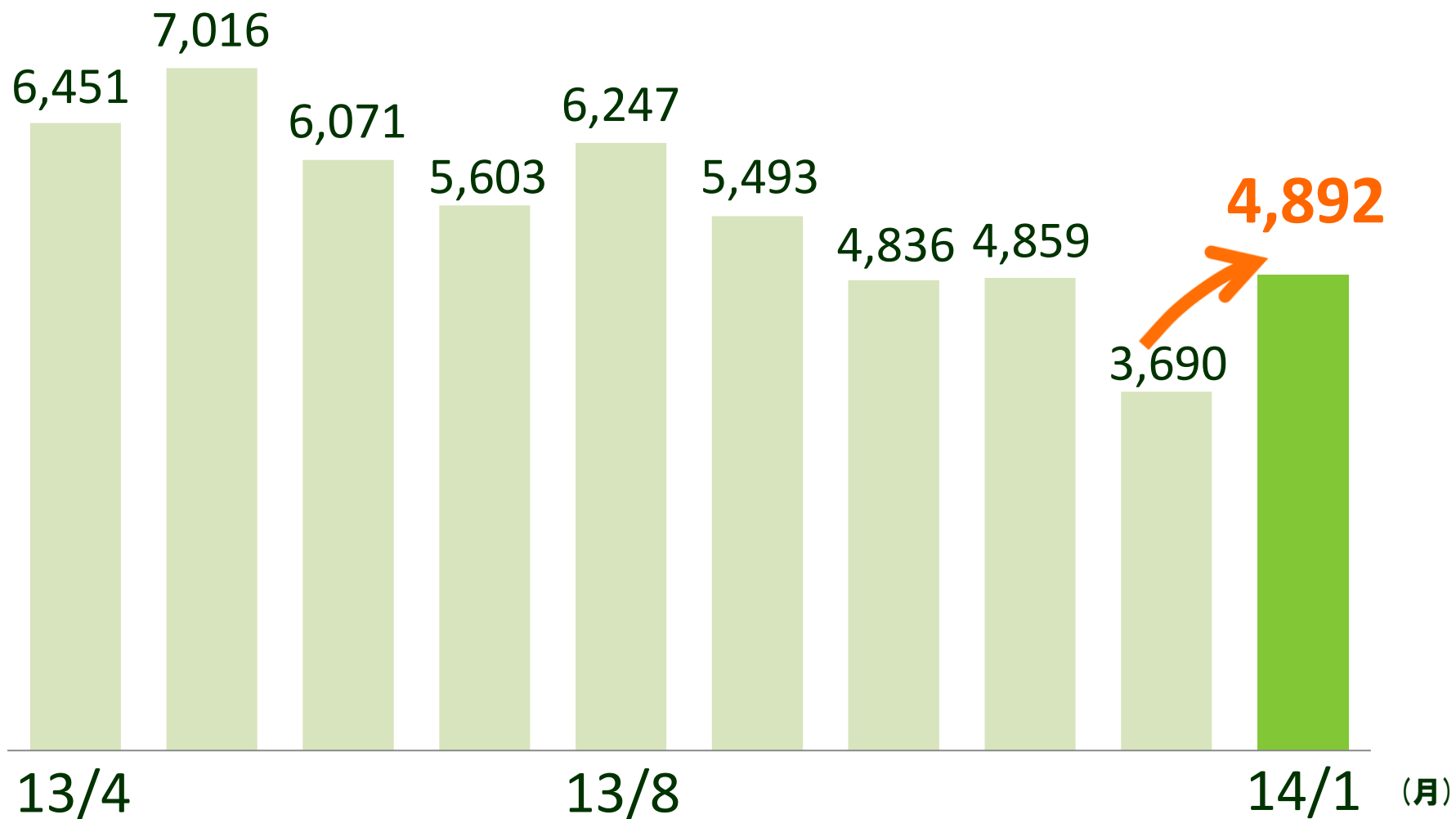


給付金請求者のホンネ

<http://www.lifenet-seimei.co.jp/about/voice/interview/>

申込件数の推移(月次)

■ 2014年1月は、申込件数が反転






LIFENET

LIFENET INSURANCE COMPANY

<http://ir.lifenet-seimei.co.jp/>

**「IRメール配信」へのご登録でニュースリリースの
開示情報やIRサイトの更新情報を随時お届けします。**

 IRメール配信